

Warszawa, 4 marca 2013 r.

Przychody Grupy Cormay już 9-cyfrowe, rekordowe są też zyski

- **Wzrost przychodów w I-IV kw. 2012 r. o 17,2 proc. rdr, EBITDA – o 13,4 proc., operacyjnego cash flow – o 66,5 proc.**
- **Wsparcie obecnych projektów rozwojowych dofinansowaniami UE przekracza 43 mln zł**
- **Zrealizowana przez Orphée akwizycja włoskiej Grupy Diesse za 15 mln EUR stwarza ogromną przestrzeń na synergie i kolejne etapy rozwoju rewolucyjnej platformy IVD**

W trakcie czterech kwartałów 2012 r. Grupa PZ Cormay zanotowała 105,5 mln zł przychodów ze sprzedaży (+17,2 proc. rok do roku), pierwszy raz w historii przekraczając barierę 100 mln zł (9 cyfr). Grupa wygenerowała przy tym 17,6 mln zł wyniku EBITDA (+13,4 proc.). Skonsolidowany zysk netto skoczył o 11,7 proc., do 15,3 mln zł. Bilansowa wartość aktywów wzrosła o 56,4 proc., do 249,7 mln zł. Tymczasem zapasy zwiększyły się jedynie o 13,5 proc. (do 37,4 mln zł), podobnie jak należności handlowe (do 22,9 mln zł).



Fot.: Za pozwoleniem ICHF, G. Krzyżewski

- Nasza konsekwentna strategia dynamicznego rozwoju przy zachowaniu restrykcyjnej polityki kosztowej przynosi solidne efekty. Mocno należy podkreślić to, że prowadzimy szereg innowacyjnych projektów, rozwijamy struktury sprzedażowe, reorganizujemy strukturę grupy, przejmujemy kolejne komplementarne spółki, a jednocześnie potrafimy zarabiać coraz więcej i generujemy dużo gotówki – komentuje Tomasz Tuora, Prezes Zarządu PZ Cormay SA.

W samym IV kwartale 2012 r. Grupa PZ Cormay zanotowała 26,7 mln zł przychodów (+7 proc. rdr), generując 43 proc. marży brutto na sprzedaży. Zysk operacyjny przekroczył 2 mln zł (+26 proc.), a zysk netto – 1,9 mln zł (-48 proc.). Wykazany księgowo zysk netto nie jest jednak porównywalny rok do roku. W 2011 roku w skonsolidowanym sprawozdaniu rozpoznano blisko 2 mln zł aktywa podatkowego, co w praktyce oznacza ujemną wartość podatku dochodowego. W IV kw. 2011 r. z tego tytułu wykazany zysk netto powiększył się o prawie 0,9 mln zł. Tymczasem podatek w IV kw. 2012 r. to ponad 0,6 mln zł (w II półroczu to 1,1 mln zł, w całym 2012 r. jest bliski zera).

Gotówki znacznie więcej

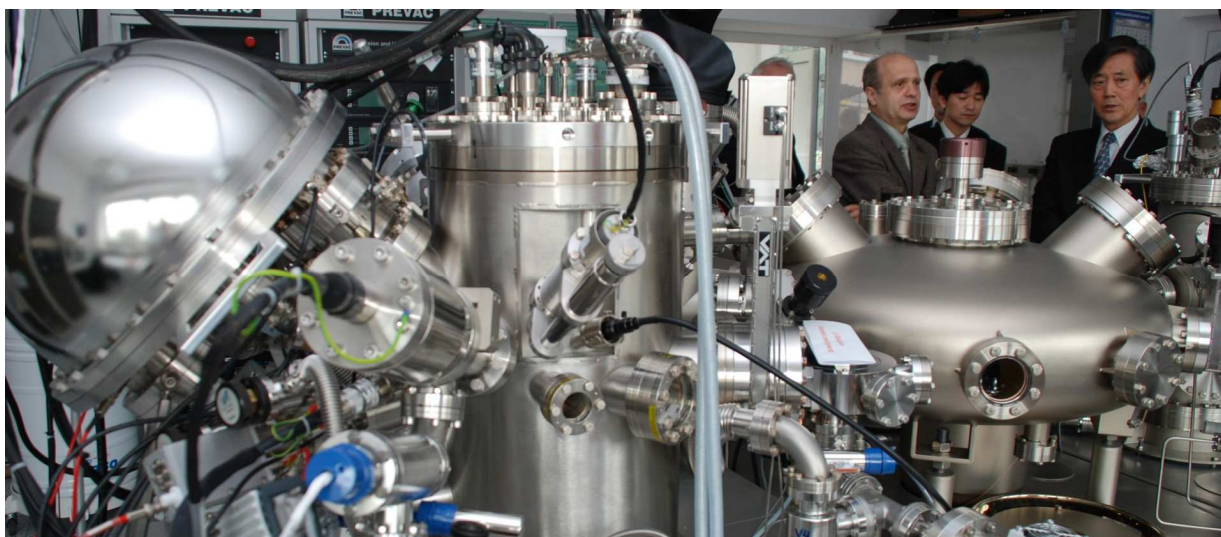
Przepływy pieniężne Grupy PZ Cormay z działalności operacyjnej w całym 2012 roku wyniosły 3,9 mln zł, przebijając rezultat sprzed roku o 66,5 proc. Największą ujemną pozycją (-7,1 mln zł) są tu

rozliczenia międzyokresowe, czyli ponoszone koszty, które są związane z rozwojem nowych produktów. Tymczasem przed rokiem zakończyła się faza prototypowa nowego analizatora biochemicznego Equisse (tradycyjna technologia), a wszelkie wydatki rozwojowe z nim związane (6 mln zł) zostały odjęte z rozliczeń międzyokresowych i przeniesione do wartości niematerialnych i prawnych w bilansie (rozliczenia międzyokresowe wyniosły księgowo w 2011 r. 1,8 mln zł).

- *Gdyby oczyścić rachunek cash flow z wydatków R&D i zasilenia naszej irlandzkiej spółki w kapitał na rozwój, to przepływy operacyjne byłyby wyższe o ponad 12 mln zł, przekraczając 16 mln zł. Wydatki te mają jeden cel: przynieść w kolejnych okresach wielokrotnie wyższe zyski – wyjaśnia Prezes Zarządu PZ Cormay SA.*

Cenne dotacje UE

Warto zauważyć, że badania, rozwój i wdrożenia innowacyjnych technologii w Grupie PZ Cormay znajdują uznanie wśród instytucji przyznających dofinansowania ze środków UE. Dzięki profesjonalizmowi i doświadczeniu zespołu Grupy PZ Cormay oraz istotnym innowacjom, jakie rozwija, wszystkie obecnie prowadzone projekty rozwojowe są finansowane w dużym stopniu z dotacji.



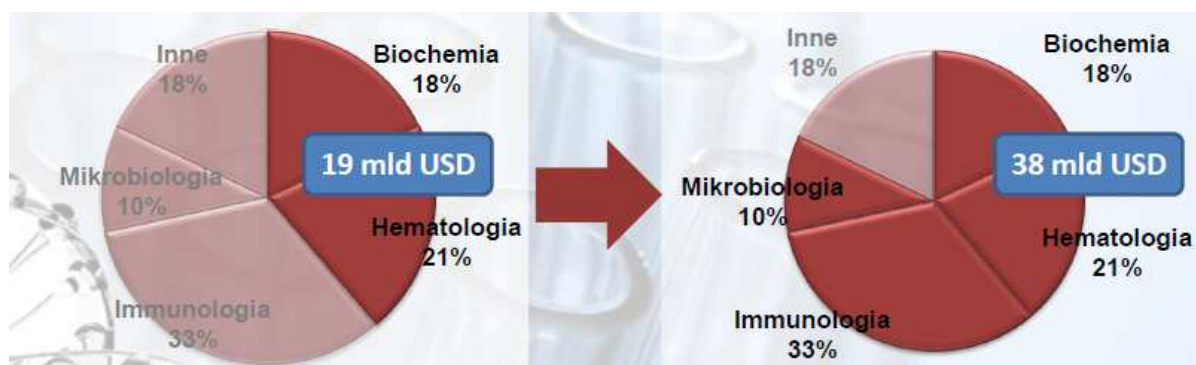
Fot.: Za pozwoleniem ICHF, G. Krzyżewski

Łącznie wartość dotacji przyznanych PZ Cormay SA przekracza już 43 mln zł. W 2012 r. przyznano spółce ponad 6 mln zł dofinansowania do projektu wysokowydajnego analizatora biochemicznego nowej generacji, dedykowanego laboratoriom analitycznym (platforma technologiczna BlueBox). Wcześniejsze dofinansowania dotyczą rewolucyjnego analizatora BlueBox, dedykowanego gabinetom lekarskim (6,6 mln zł; światowa premiera podczas targów AACC na przełomie lipca i sierpnia br.), szybkiego i dokładnego analizatora hematologicznego Hermes klasy 5-diff dla większych laboratoriów analitycznych (7,3 mln zł, sprzedaż od 2014 r.) oraz analizatora biochemicznego Equisse w klasycznej technologii dla laboratoriów analitycznych (3,2 mln zł, sprzedaż od 2014 r.). Jednocześnie w styczniu 2013 r., po wnikliwym procesie oceny merytorycznej, PZ Cormay SA otrzymała w procesie oceny eksperckiej maksymalną liczbę punktów, zapewniającą dotację 20 mln zł na stworzenie własnego centrum produkcyjnego BlueBoxa w specjalnej strefie ekonomicznej pod Lublinem. Budowa ma rozpocząć się latem br. i potrwać 18 miesięcy.

- *Dzięki zdobywaniu znacznych dotacji, jesteśmy w stanie wprowadzać na rynek nowe produkty szybciej i efektywniej kosztowo. Przekłada się to na realne zyski dla akcjonariuszy – komentuje Tomasz Tuora.*

Diesse już w grupie

Prowadzone w 2012 r. negocjacje zaowocowały zawarciem w lutym 2013 r. Umowy Akcjonariuszy oraz Umowy Sprzedaży Akcji włoskiej Grupy Diesse (50% za 15 mln EUR). Diesse to najwyższej światowej klasy wytwórca urządzeń i testów z zakresu immunologii (najbardziej zaawansowana technologiczna), mikrobiologii i ESR. Grupa PZ Cormay nie była dotychczas obecna w tych segmentach rynku, które stanowią około 40 proc. światowego rynku diagnostyki in vitro (IVD), wartego globalnie około 48 mld USD (pokrycie segmentów globalnego rynku IVD przez Grupę PZ Cormay przed i po akwizycji Diesse przedstawiają wykresy poniżej).



- Korzystając z wynegocjowanych praw, zamierzamy możliwie szybko po tej samej cenie nabyć pozostałe 50 proc. akcji Diesse, aby w całości konsolidować zyski. Potencjał włoskiej spółki w ramach Grupy PZ Cormay jest olbrzymi – mówi Prezes Tuora.

Liczne synergie obejmują zarówno optymalizację kosztową, w tym redukcję kosztów finansowych Diesse i optymalizację podatkową, jak również spodziewane istotne zwiększenie sprzedaży



powiększonej Grupy PZ Cormay. Synergie sprzedażowe dotyczą zarówno rynków geograficznych (Diesse ma silną pozycję we Włoszech, Francji i innych krajach rozwiniętych, podczas gdy dotychczasowa Grupa PZ Cormay skupiała się na krajach rozwijających się), jak i rynków produktowych (do hematologii i biochemii dołącza immunologia z analizatorem Chorus o dużym potencjale rynkowym – na zdjęciu obok, bakteriologia i ESR). Grupa PZ Cormay nabyła nie tylko dostęp do cennego know-how w immunologii, ale również do ponad

40 patentów, doświadczonego zespołu badawczo-rozwojowego wraz z industrializowanymi obecnie nowymi liniami produktowymi oraz do mocy wytwórczych i cennej ma światowej marki Diesse. Przychody Grupy Diesse przekroczyły w 2012 r. 22 mln euro (około 90 mln zł), a wynik EBITDA – 5 mln euro (około 20 mln zł). W ocenie Zarządu PZ Cormay, rezultaty finansowe będą rosnąć w istotny sposób już od bieżącego roku.

- Najszybciej uwidocznia się pozytywne efekty kosztowe. Nasza konserwatywna symulacja mówi tylko o samych efektach synergii, bez rozwoju organicznego, nowych produktów i akwizycji. W perspektywie czterech lat symulacja ta szacuje roczny wzrost przychodów na 20 mln euro i 6,5 mln euro rocznie na poziomie operacyjnym wyniku finansowego Grupy Orphée – wyjaśnia Tomasz Tuora.

Zgodnie z przyjętym podziałem kompetencji wewnątrz Grupy PZ Cormay, przejęcia dokonała szwajcarska spółka zależna Orphée, przeprowadzając w tym celu z sukcesem w październiku 2012 r. emisję akcji wartą 57,8 mln zł (akcje notowane są na rynku NewConnect). Do Grupy Orphée, na mocy umowy o reorganizacji z października 2012 r. w zamian za 3,4 mln akcji trafią w tym roku wszystkie inne spółki zależne PZ Cormay SA oraz zorganizowana część mienia PZ Cormay SA w taki sposób, aby Grupa Orphée odpowiadała za produkcję i dystrybucję globalną, a PZ Cormay SA skupił się na działalności R&D, zarządzaniu własnością intelektualną (patenty) i strategii, konsolidując zyski całej Grupy. Po tej operacji PZ Cormay SA będzie posiadał 13,4 mln akcji Orphée (67 proc. kapitału i głosów).

- Zapewniliśmy Grupie PZ Cormay i Orphée od 2013 roku kolejny skok skali działalności i potencjału wzrostu w przyszłości. Własna spółka immunologiczna wraz z relacjami biznesowymi w Europie Zachodniej zapewni również lepsze przygotowanie na rynkowy sukces naszego innowacyjnego analizatora BlueBox i rozwój naszej platformy badań POCT. Prace z nią związane trwają zgodnie z planami – mówi Prezes Zarządu PZ Cormay SA.

Grupa PZ Cormay

Lider branży diagnostyki in vitro (IVD) w regionie Europy Środkowej i Wschodniej, który działa obecnie już w skali globalnej. Główne segmenty biznesowe to biochemia i hematologia, w ramach których posiada portfolio innowacyjnych analizatorów oraz testów diagnostycznych najwyższej klasy. Grupa PZ Cormay oferuje swoje produkty pod markami PZ Cormay, Orphée (Szwajcaria), Audit Diagnostics (Irlandia) oraz Diesse (Włochy). Innowacyjność Grupy wspiera doświadczony, międzynarodowy zespół R&D.

PZ Cormay jest w trakcie komercjalizowania rewolucyjnej na skalę świata technologii badań diagnostycznych, która pozwoli z jednej kropli krwi, pobranej na przykład z palca bez użycia strzykawki i probówki, wykonać w kilkanaście minut pełne spektrum testów z dokładnością przewyższającą aktualne standardy. Urządzenia będą niewielkich rozmiarów, a koszty ich zakupu oraz obsługi znajdą się na atrakcyjnym poziomie. Dlatego Spółka oczekuje dynamicznego rozwoju globalnego sektora point-of-care testing (POCT), w tym rynek badań wykonywanych bezpośrednio w gabinetach lekarskich.