

Grupa Cormay




Prezentacja inwestorska

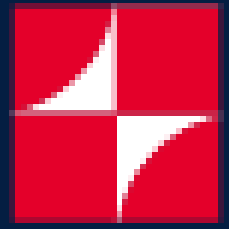
WARSZAWA, 27.10.2022

cormaydiagnostics.com



Agenda

-  **Informacje podstawowe**
-  Działalność operacyjna
-  Perspektywy 2023 r.



**CORMAY
DIAGNOSTICS**

We bring the trusted technology and performance that helps Doctors & Clinicians make life saving decisions for Patients in need.

CORMAY DIAGNOSTICS BRANDS:



Our Vision

We are constantly developing innovative In-Vitro Diagnostic solutions to accurately uncover the truth hidden in a single drop of blood. Our actions help to understand the known and discover the unknown, leading to the earliest detection, treatment and monitoring of the health of patients all over the world.

Our cutting-edge In-Vitro Diagnostic solutions provide the lifeline that connects doctors and clinicians to their patients to deliver a positive health outcome.

PROFIL GRUPY CORMAY

- Największy polski producent i eksporter odczynników diagnostycznych
- Dystrybutor aparatury medycznej z ponad 20 tys. zainstalowanymi systemami na całym świecie
- Zakres działalności obejmujący wszystkie główne segmenty diagnostyki *in vitro*



CLINICAL CHEMISTRY



HEMATOLOGY



VETERINARY



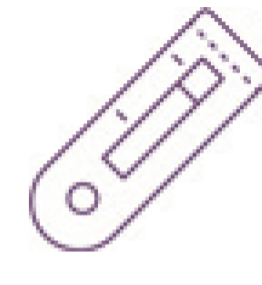
IMMUNOLOGY



URINALYSIS



PARASITOLOGY



RAPID TESTS

- Globalna współpraca z wiodącymi markami IVD, takimi jak Mindray oraz Snibe
- Produkty Grupy są wykorzystywane w szpitalach, laboratoriach, przychodniach lekarskich oraz przychodniach weterynaryjnych na całym świecie
- Od 2008 r. spółka jest notowana na rynku głównym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie

ANALIZATORY



- 30 oferowanych analizatorów (hematologia, biochemia, immunologia, koagulologia, badania moczu),

ODCZYNNIKI



- Ponad 900 rodzajów (indeksów) odczynników z obszaru hematologii, biochemii oraz immunologii,
- Odczynniki do analizatorów sprzedawanych przez Cormay, jak również do urządzeń konkurencyjnych.

INNY SPRZĘT MEDYCZNY



- Produkty uzupełniające ofertę, takie jak: szybkie testy (m.in. w kierunku COVID-19), zestawy do pobierania krwi, pozwalające osiągnąć synergie sprzedażowe.

Świat

- ▶ Ponad 150 rynków zbytu
Ponad 200 dystrybutorów

Szwajcaria

- ▶ Siedziba Orphée, biuro sprzedaży i obsługi technicznej

Polska

- ▶ Warszawa - Centrala Grupy
Lublin - R&D i zakład produkcyjny

Rosja, Białoruś

- ▶ Siedziby spółek zależnych, bezpośrednia sprzedaż



Rosja
19 proc.

Inne kraje Europy
18 proc.

Bliski Wschód
18 proc.




Polska
17 proc.

Ameryka Łacińska
12 proc.

Azja
9 proc.

Afryka
8 proc.

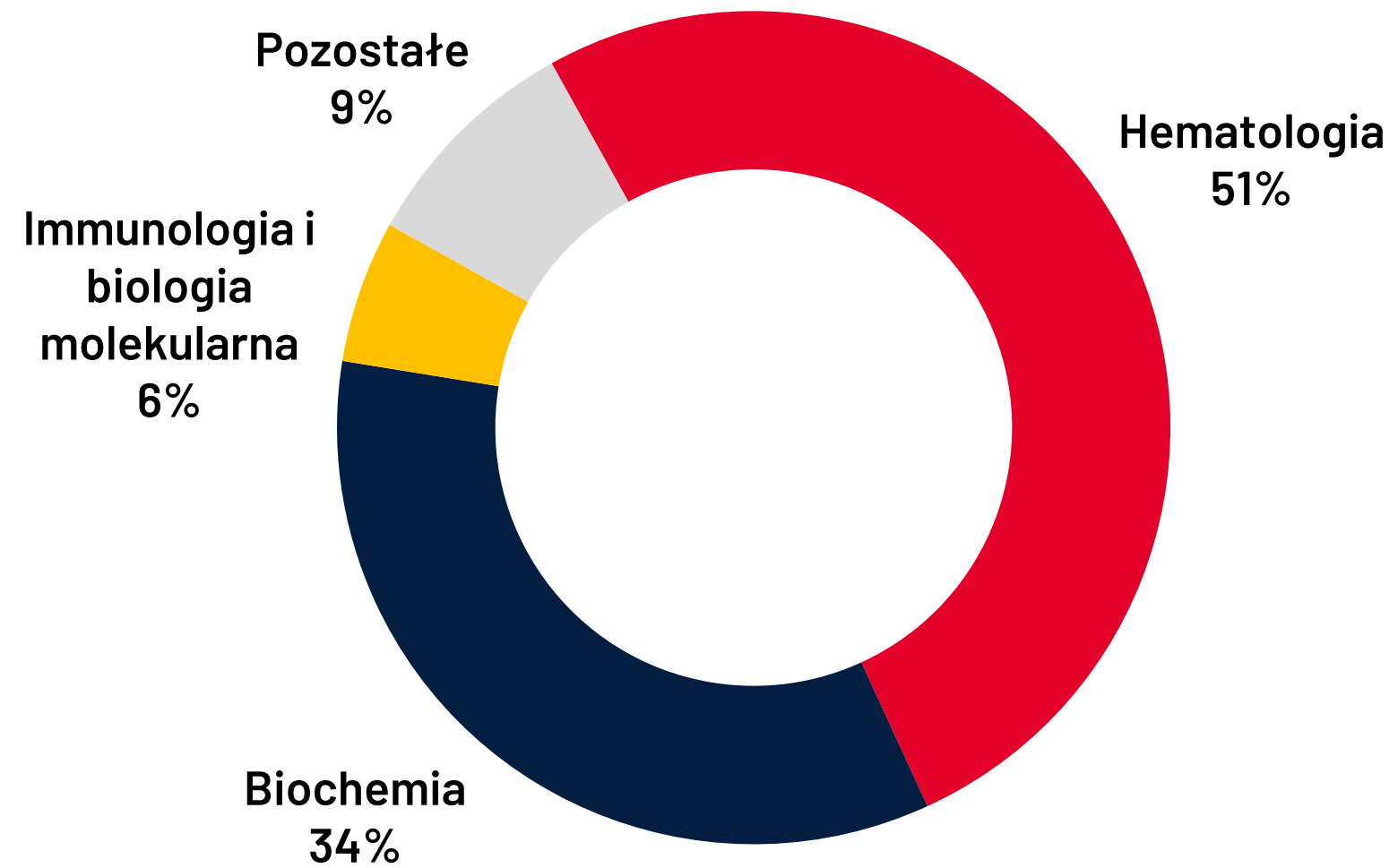
Agenda

-  Informacje podstawowe
-  **Działalność operacyjna**
-  Perspektywy 2022 r.

w tys. PLN	III kwartał 2022 r.	III kwartał 2021 r.	zmiana	3 kwartały 2022 r.	3 kwartały 2021 r.	zmiana
Skonsolidowane przychody GK CORMAY	21 911	20 695	6%	63 617	60 202	6%

- W 2022 r. główne segmenty działalności Grupy – biochemia i hematologia rozwijają się w podobnym tempie: + 9%. O 15% wzrosły przychody ze sprzedaży odczynników dla hematologii i biochemii, przy 5% wzroście sprzedaży analizatorów,
- 35% spadek sprzedaży w segmencie immunologii, związany w pierwszym okresie roku ze spadkiem, a następnie z zanikiem sprzedaży asortymentu COVID.

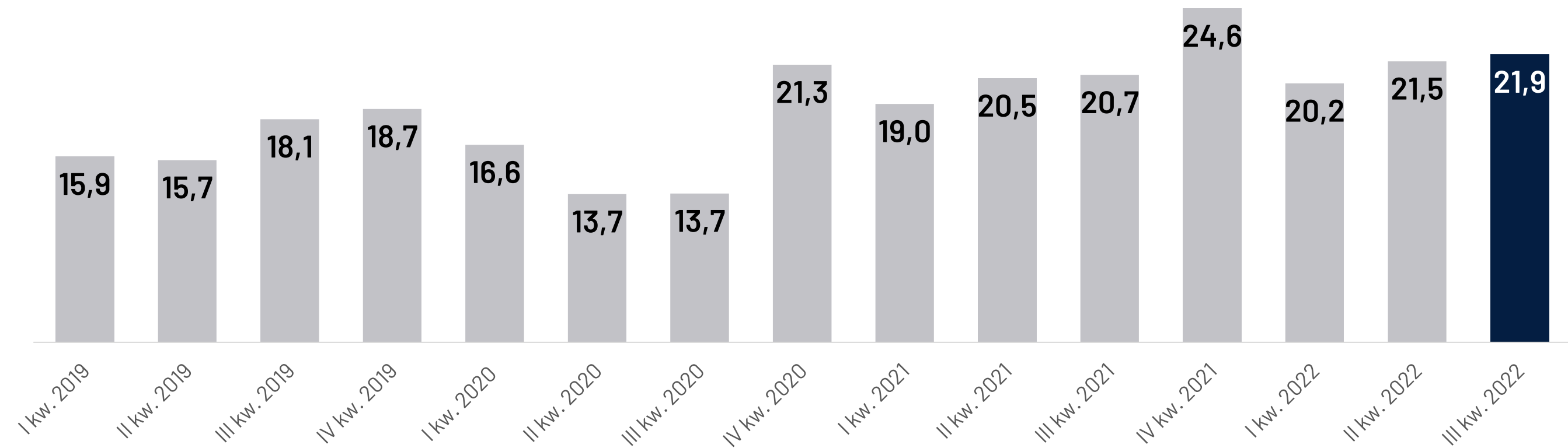
Struktura sprzedaży w 2022 r.



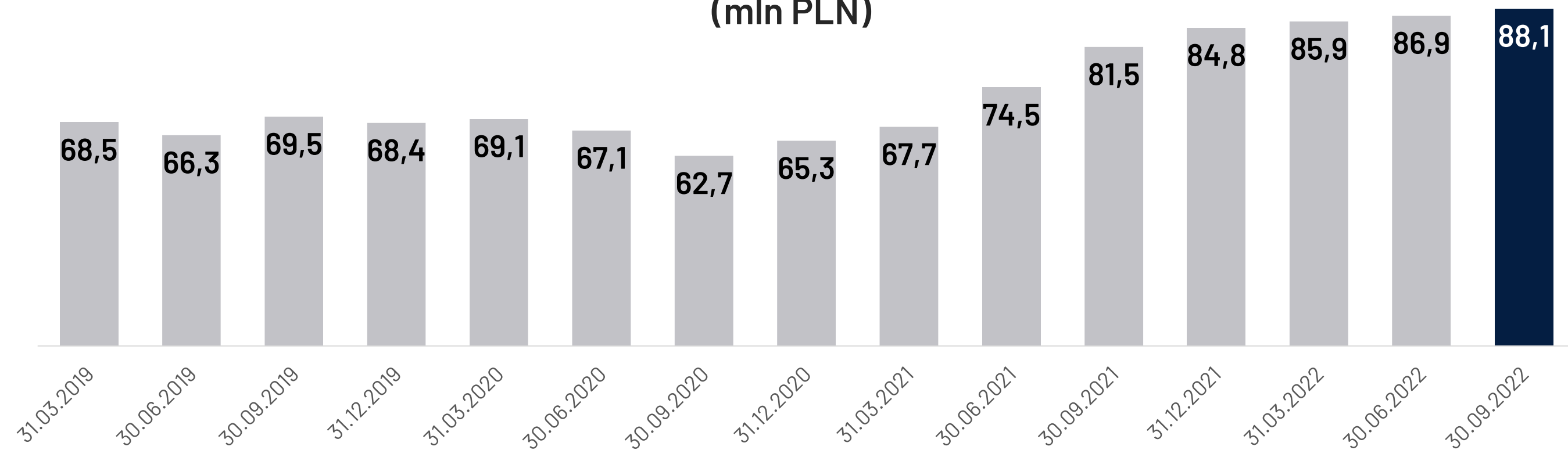
Powtarzalny, stabilny wzrost przychodów

- Rosnąca sprzedaż pomimo zewnętrznych przeszkód (zakłócenia w łańcuchach dostaw, wojna na Ukrainie, zanik sprzedaży asortymentu COVID),
- W okresie 1-9.2022 r. Grupa CORMAY zwiększyła sprzedaż o 6% rdr. do 63,6 mln zł. Jest to najwyższy wynik od blisko 8 lat,
- III kwartał 2022 r. Grupa zamknęła z 6% wzrostem sprzedaży rdr, do 21,9 mln zł. Był to drugi najlepszy kwartał w ciągu ostatnich 3 lat,
- Miniony kwartał był 8 z rzędu, w którym sprzedaż za ostatnie 12 miesięcy wzrosła w stosunku do poprzedniego okresu.

**Kwartalna sprzedaż
(mln PLN)**



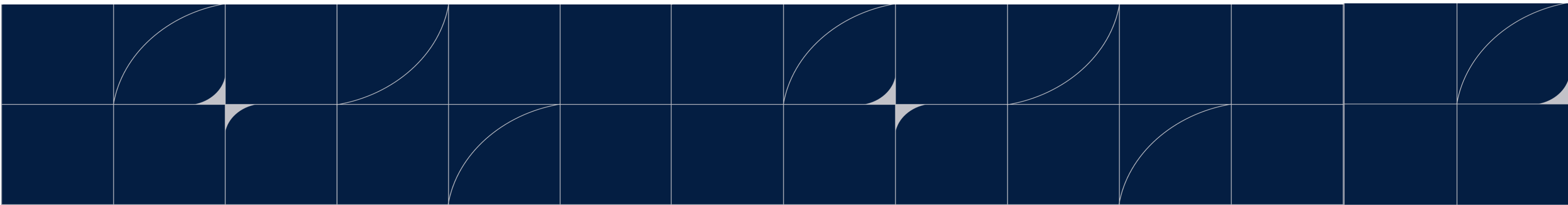
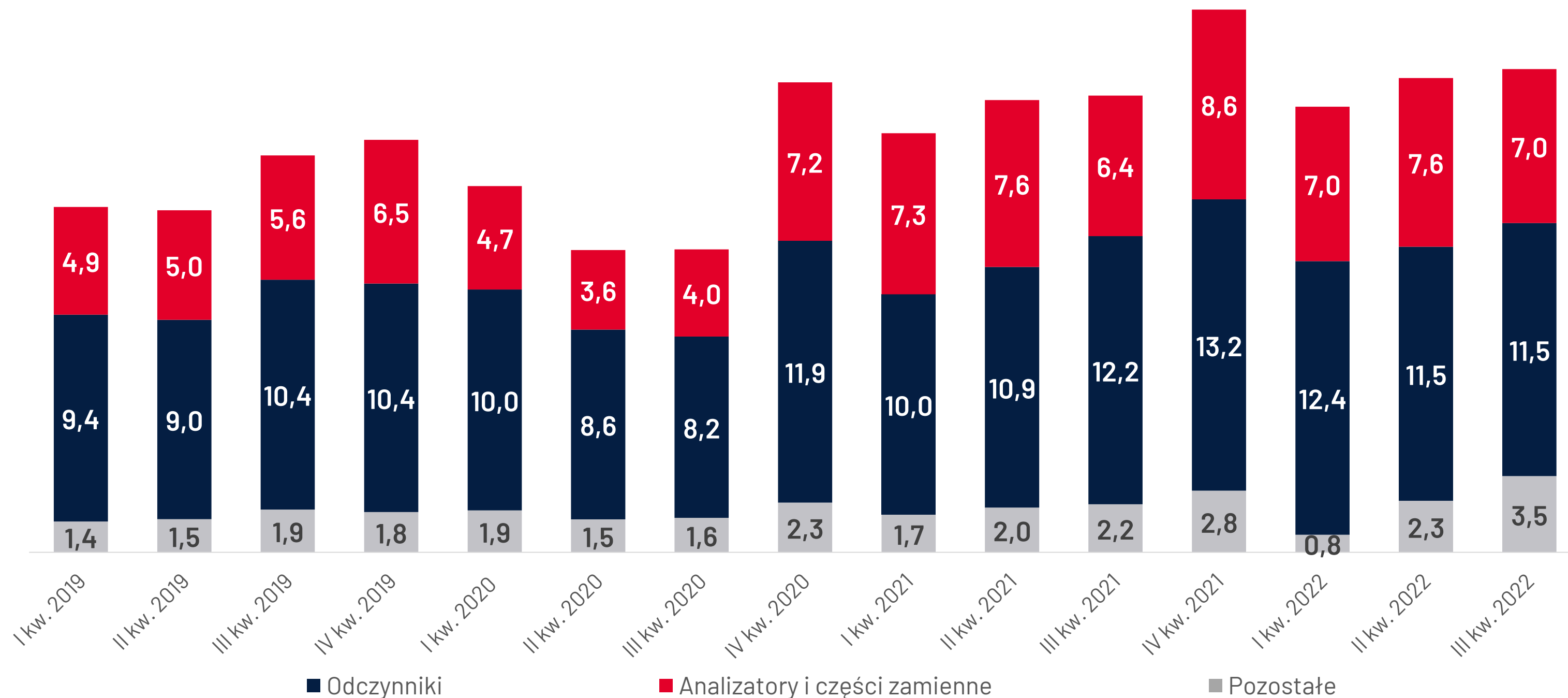
**Sprzedaż za ostatnie 12 miesięcy
(mln PLN)**



Wzrost sprzedaży kluczowych produktów Grupy

Struktura sprzedaży
(mln PLN)

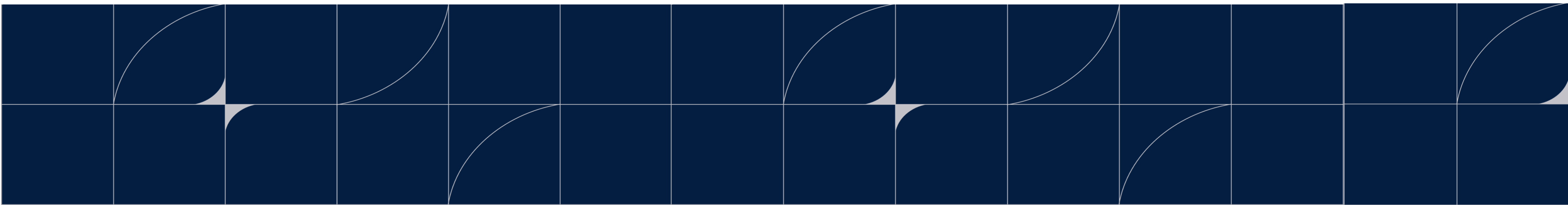
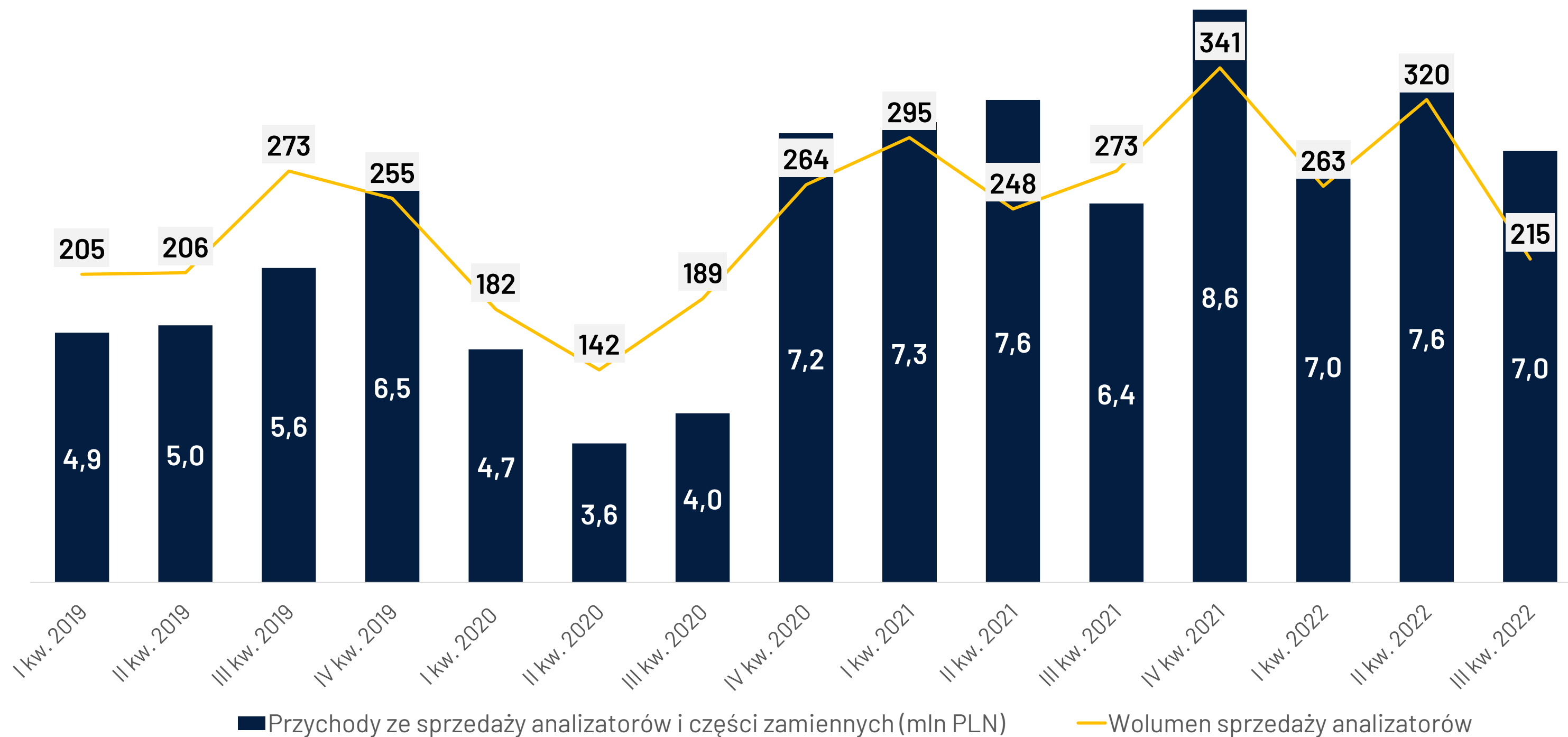
- 2% wzrost sprzedaży aparatów i części zamiennych w okresie 9 mies. 2022 r.,
- 7% wzrost rdr. przychodów ze sprzedaży odczynników.



Rosnący popyt na oferowane przez GK CORMAY analizatory

Wyniki sprzedaży analizatorów

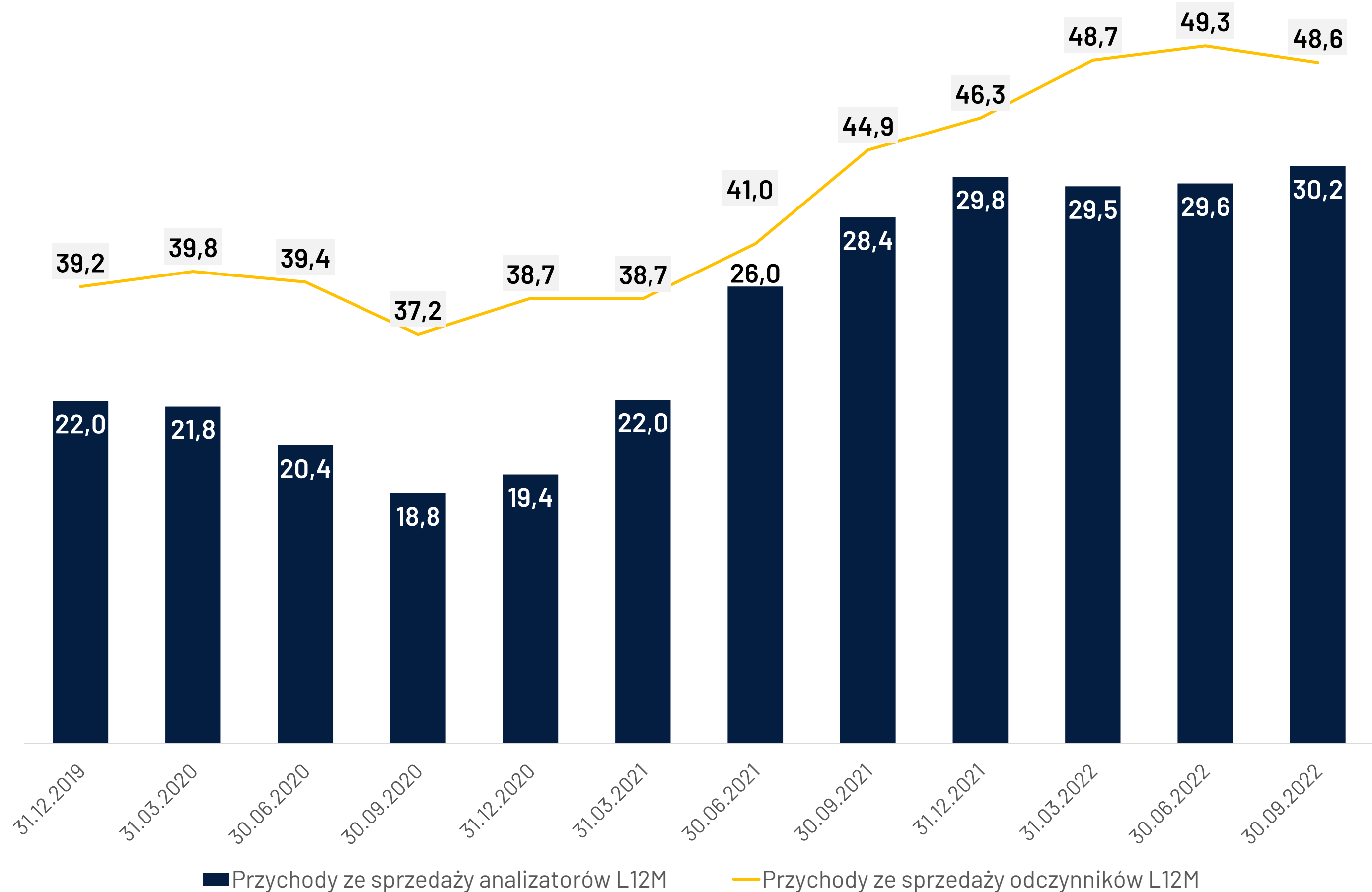
- Wolumen sprzedaży analizatorów utrzymany na poziomie z analogicznego okresu roku 2021 pomimo okresowych problemów z podażą urządzeń (efekt globalnych niedoborów półprzewodników).
- Rejestracja 3 nowych analizatorów biochemicznych i 1 hematologicznego pozwoliła na stałe zwiększenie wolumenu sprzedaży aparatów.



Wzrost sprzedaży oraz rynku zbytu na odczynniki

Sprzedaż analizatorów i odczynników za ostatnie 12 miesięcy (w mln PLN)

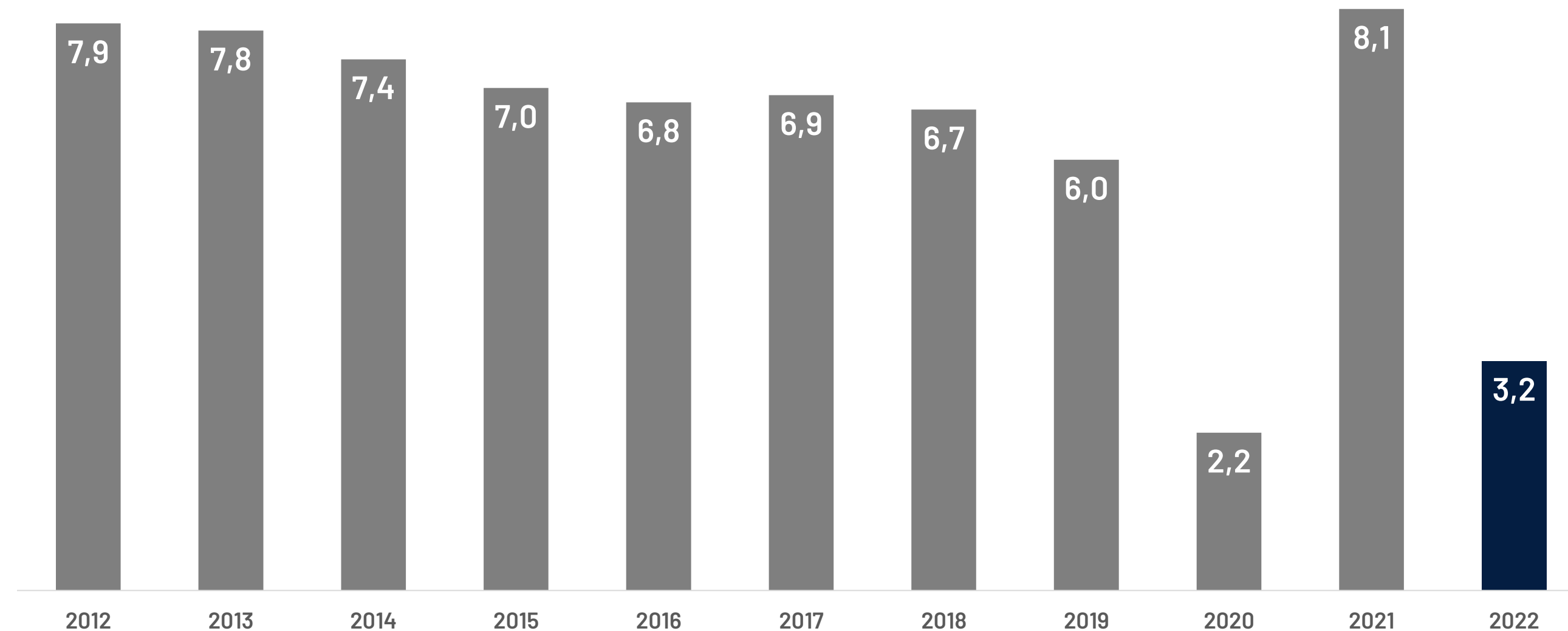
- Rosnący odsetek sprzedawanych przez Grupę analizatorów stanowią urządzenia w systemach zamkniętych, wykorzystujących wyłącznie odczynniki produkowane przez Grupę Cormay,
- Systematycznie rosnąca baza zamkniętych analizatorów Cormay przekłada się na stabilnie rosnący popyt na produkowane przez Grupę odczynniki, rentowność sprzedaży których jest kilkakrotnie wyższa od marż na sprzedaży analizatorów.



GK Cormay a globalne wyzwania 2022 r. Chińska strategia „zero COVID”

- Negatywny wpływ na działalność GK Cormay w 2022 r. mają zawirowania w łańcuchach dostaw, globalne deficyty oraz rosnące ceny wybranych produktów (m.in. półprzewodników)
- Globalne wyzwania można wiązać m.in. ze strategią ChRL w walce z COVID – tzw. zero-COVID strategii:
 - Ponad 70 chińskich miast (z ponad 300 mln mieszkańców) jest od kilku miesięcy częściowo lub całkowicie zamkniętych,
 - Obecnie w ok. 40 miastach, odpowiadających za ok. 1/3 chińskiego PKB, są lokalne ogniska epidemii,
 - Agresywna polityka rządu Chin w walce z COVID, odmienna od obecnych strategii rządów większości innych krajów, z racji roli Chin w globalnych łańcuchach dostaw wpływa na światową gospodarkę.

Dynamika wzrostu PKB Chin (proc.)



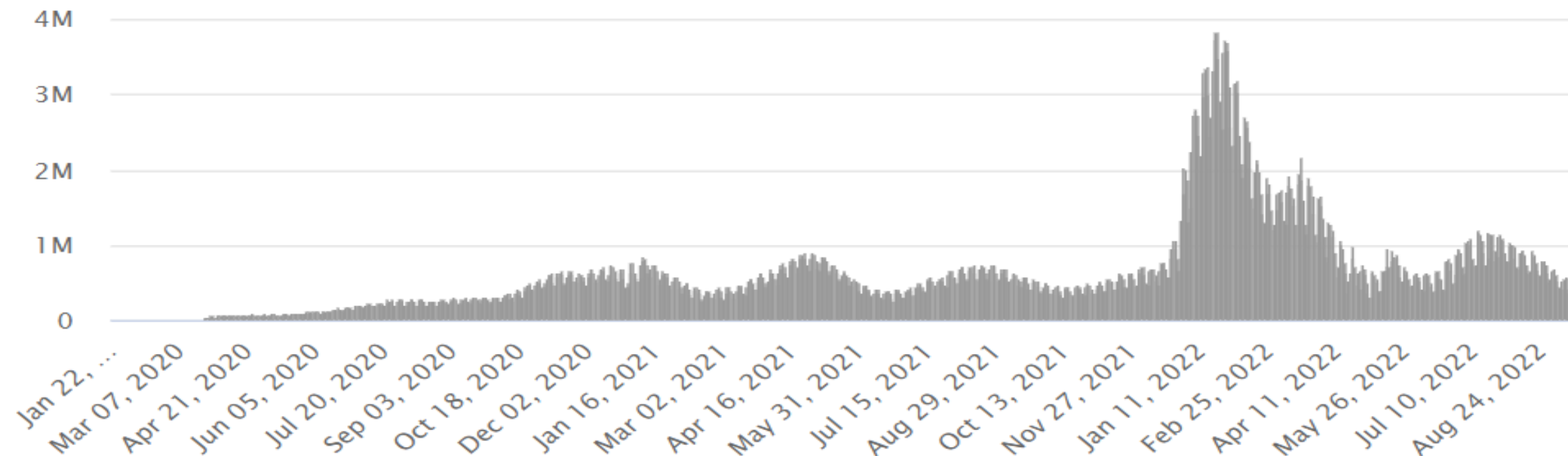
Dane: National Bureau of Statistics of China, Nikkei Quick News survey (prognoza dla 2022 r.)

GK Cormay a globalne wyzwania 2022 r.

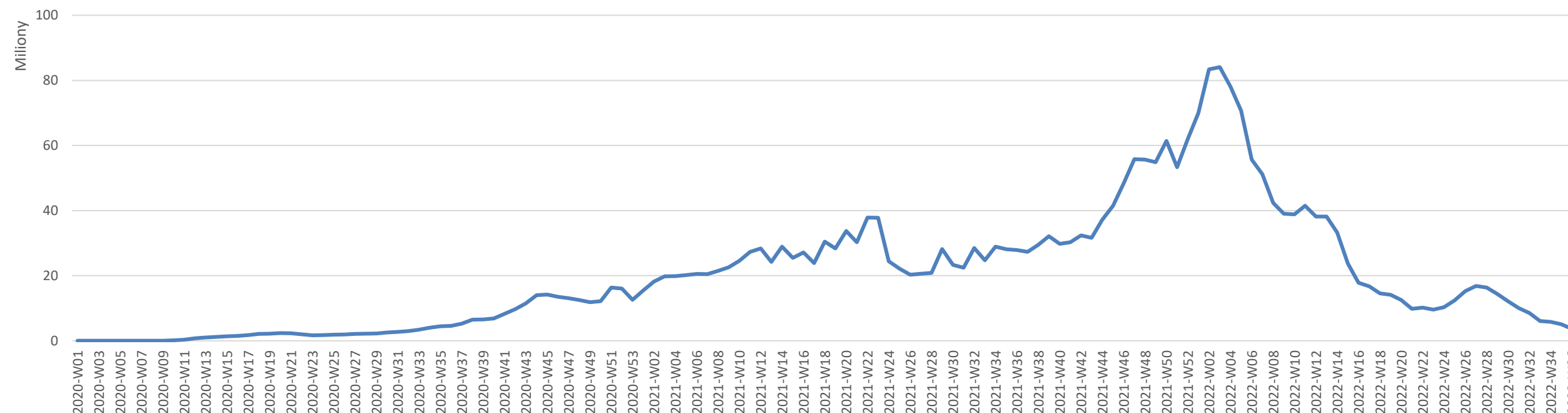
Drastyczny spadek rynku diagnostyki COVID

- Globalne wygaszanie pandemii COVID-19:
 - Szczepienia
 - Wzrost odporności związany z wcześniejszymi kontaktami z wirusem
 - Wzrost świadomości społeczeństwa
 - Utrzymanie podwyższonych standardów sanitarnych
- Rządy rosnącej liczby krajów zaprzestały refinansowania laboratoriów testów pod kątem COVID,
- Przesunięcie ciężaru diagnostyki COVID w kierunku przychodni czy wręcz diagnostyki domowej.

Zakażenia COVID-19 na całym świecie (liczba przypadków dziennie, mln)



Liczba badań przeciwko COVID-19 w Europie (dziennie, mln)

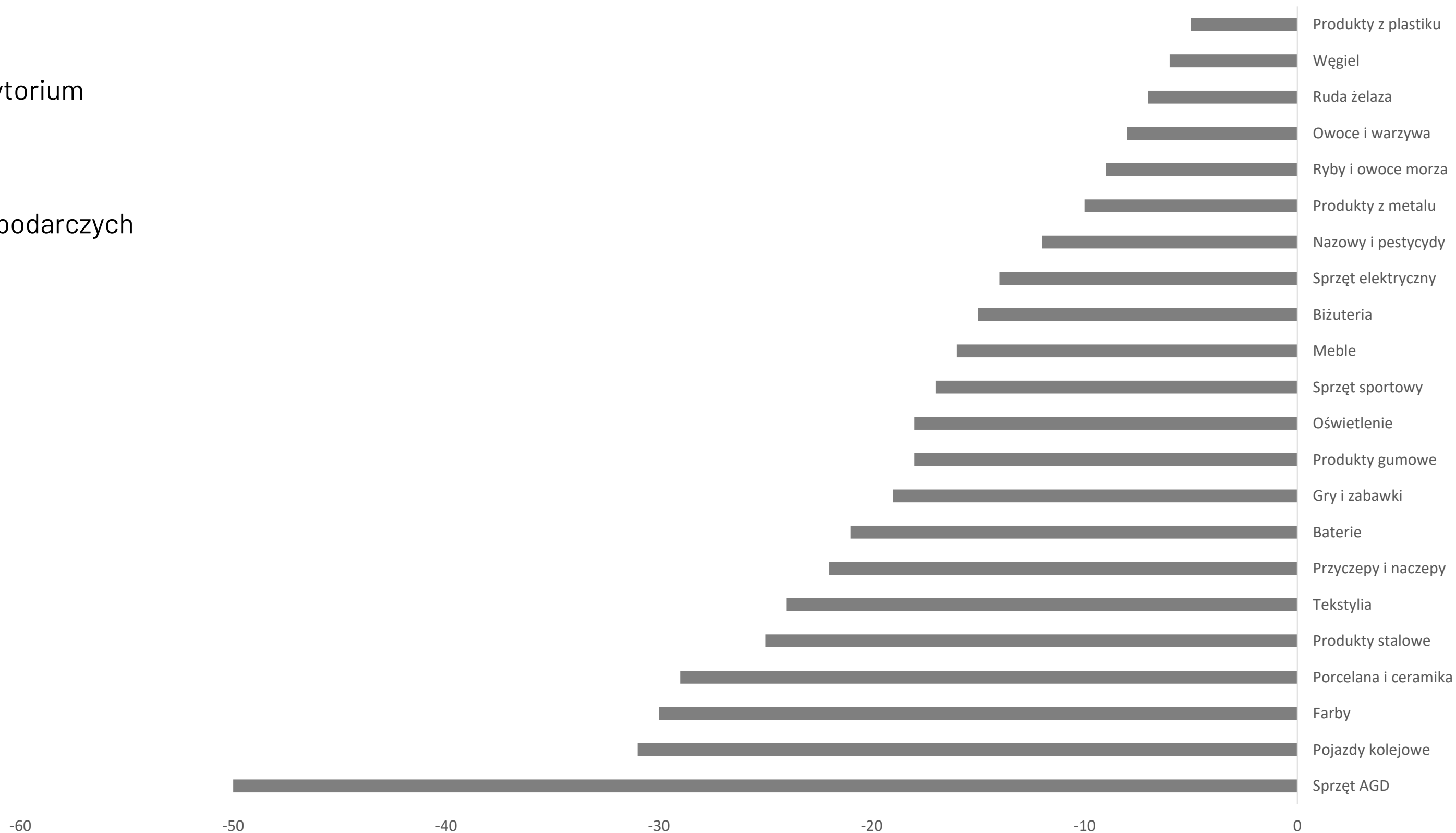


GK Cormay a globalne wyzwania 2022 r.

Agresja Rosji na Ukrainę

- Bezpośredni negatywny wpływ na sprzedaż na Ukrainie:
- Działania wojenne na części terytorium
- Sytuacja gospodarcza w kraju
- Pierwsze oznaki wpływu sankcji gospodarczych na potencjał rosyjskiego rynku.

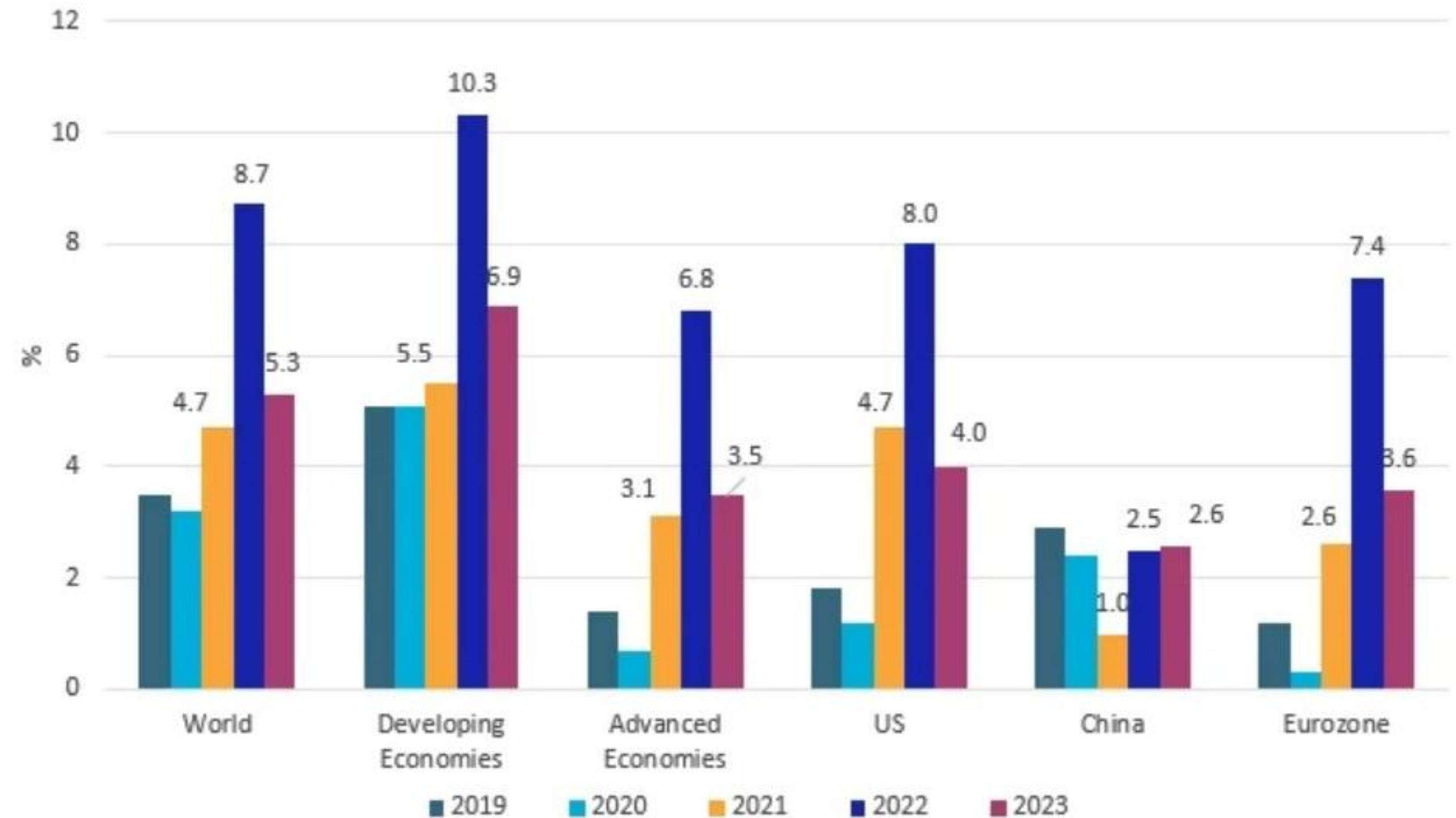
Dynamika produkcji w Rosji (zmiana procentowa vs 2021 r.)



GK Cormay a globalne wyzwania 2022 r. Widmo globalnego kryzysu gospodarczego

- Inflacja ograniczająca siłę nabywczą klientów (ceny rosną szybciej niż wynagrodzenia)
- Rosnące stopy procentowe ograniczają dostępność i podnoszą koszty finansowania dłużnego
- Zacieśnianie polityki monetarnej przez banki centralnej w celu ograniczenia inflacji wpływają negatywnie na globalną gospodarkę
- Problemy z łańcuchami dostaw, związane m.in. z wojną na Ukrainie oraz wpływem COVID na gospodarkę Chin będą negatywnie oddziaływać na gospodarkę również w 2023 r.




Global Inflation Baseline Forecast, 2019-2023



Wzrost sprzedaży pomimo globalnych przeciwności

- Czynniki zewnętrzne w 2022 r. wpływają zdecydowanie negatywnie na bieżące wyniki Grupy:
 - Niezrealizowany potencjał sprzedaży związany z gwałtownym spadkiem zapotrzebowania na produkty związane z diagnostyką COVID-19: ok. 5-8% tegorocznej sprzedaży
 - Ograniczona dostępność analizatorów związana m.in. z deficytem półprzewodników miała ok. 5% negatywny wpływ na tegoroczne przychody
- Zrealizowany pomimo rynkowych wyzwań 6% wzrost przychodów potwierdza słuszność realizowanej strategii rozwoju i stanowi obiecujący prognostyk na przyszłość.

Agenda

-  Informacje podstawowe
-  Działalność operacyjna
-  **Perspektywy 2023 r.**

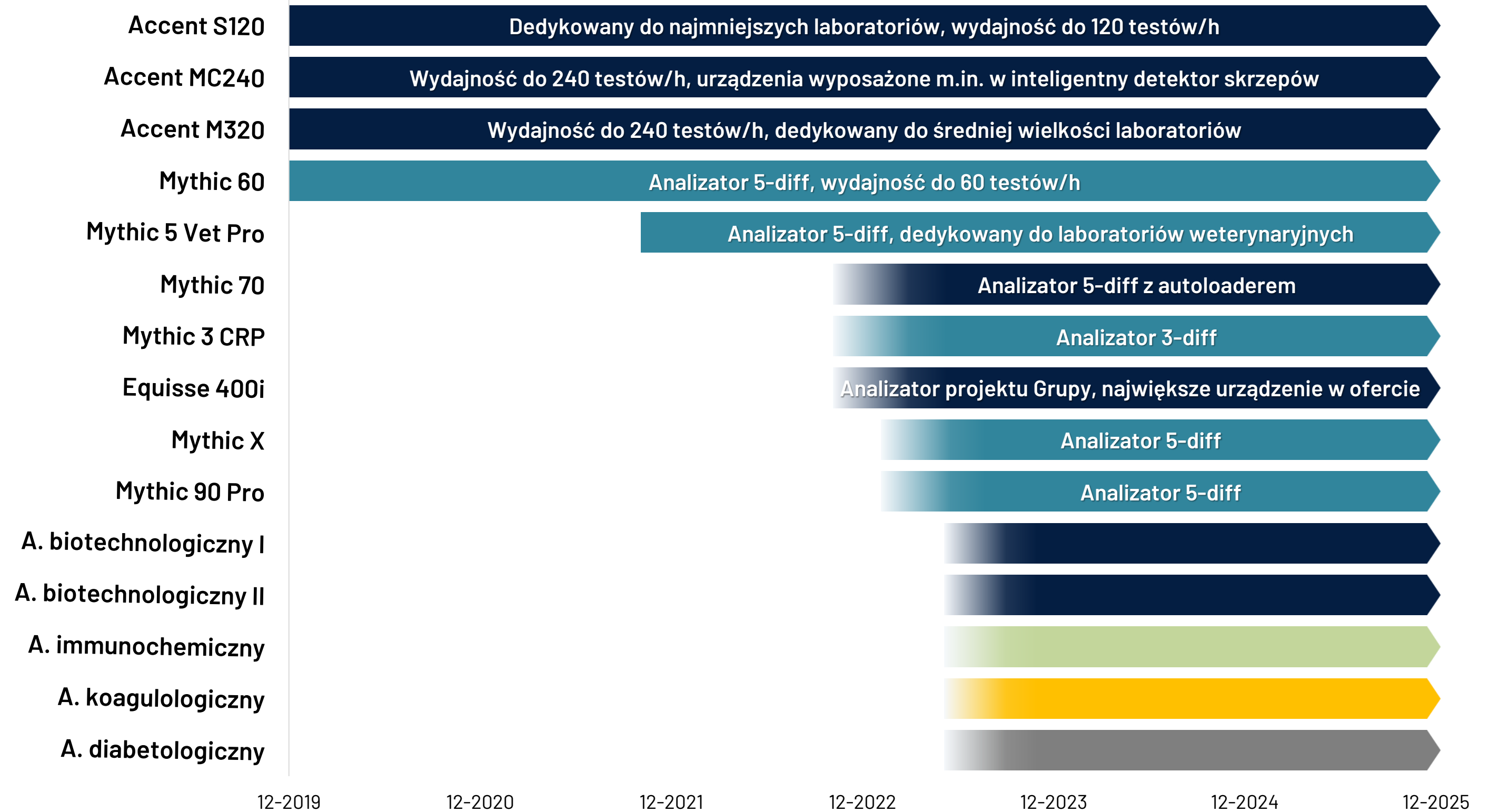
- Grupa intensyfikuje działania marketingowe, dążąc do optymalnego wykorzystania potencjału sprzedażowego wzmocnionej oferty analizatorów:
- Rebranding – wprowadzenie w obszarze biznesowym brandu CORMAY Diagnostics,
- Uruchomienie nowej strony internetowej skierowanej do klientów oraz partnerów biznesowych: <https://cormaydiagnostics.com>,
- Udział w branżowych targach (Medica 2022, MEDLAB 2022),
- Kontynuacja działań sprzedażowych online – webinary, konferencje.



Stoisko Grupy Cormay na MEDICA 2022. Düsseldorf – projekt

Plany rozwoju oferty analizatorów

- W ostatnich 3 latach Grupa wprowadziła do sprzedaży 5 urządzeń, z których ostatni – Mythic 5 Vet Pro – w IV kw. 2021 r.
- Do końca 2023 r. Grupa planuje wprowadzić do oferty ponad 300 nowych produktów IVD, w tym 5 analizatorów spośród 10 urządzeń, nad wprowadzeniem do oferty których obecnie pracuje.
- Nowe urządzenia w pierwszej kolejności są wprowadzane na rynki o największym potencjale i najmniejszej administracyjnej barierze wejścia. Zarejestrowanie urządzeń do sprzedaży na wszystkich kluczowych rynkach w ocenie Zarządu może potrwać do 3 lat od wprowadzenia urządzenia do sprzedaży



Hematologia Technology Roadmap



MYTHIC X

- 60 samples/hour
- 23 parameters



MYTHIC 3CRP

- 60 samples/hour
- 22 parameters



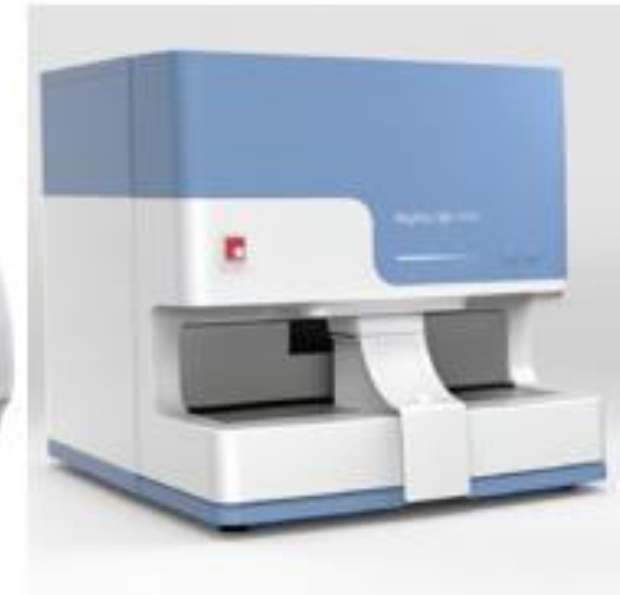
MYTHIC 60

- 60 samples/hour
- 28 parameters



MYTHIC 70

- 70 samples/hour
- 28 parameters



MYTHIC 90

- 5-DIFF + RET + BF
- 90 samples/hour
- 49 parameters



MYTHIC 5VET PRO

- 5-DIFF + RET
- 60 samples/hour
- 34 parameters

Biochemia Technology Roadmap



ACCENT S120

- 40 Disposable Cuvettes
- 8 Wavelengths



ACCENT MC240

- Clog Detection
- Grating System with 12 Wavelengths



ACCENT M320

- Clog Detection
- Grating System with 12 Wavelengths



EQUISSE400i

- Continuous Loading
- Intelligent, Uninterrupted Operation

Nowe segmenty Technology Roadmap



- Dwucyfrowy wzrost wolumenu sprzedaży analizatorów,
- Wprowadzenie do oferty 5 nowych analizatorów,
- Wzrost przychodów ze sprzedaży analizatorów oraz sprzedaży odczynników,
- Wyzwania związane z implementacją nowych unijnych regulacji dla rynku diagnostyki *in vitro* (IVDR),
- Wyzwania związane z globalnymi łańcuchami dostaw.

DZIĘKUJEMY
ZA UWAGĘ



02-785 Warsaw
303 Pulawska St.
tel. +48 (22) 751 79 10
ofice@cormay.com
www.cormaydiagnostics.com

Join to thousands
of satisfied customers

